



# CAMINO

A LAS

# 5



ESTRELLAS



*Hoja de ruta + checklist*



*Fabi Merson*

Si estás aquí es porque quieres convertirte en una **Jugadora de 5 Estrellas** en tu nicho de mercado, y déjame decirte que **estás en el lugar correcto.**

Aquí encontrarás la hoja de ruta de cómo llegar a las 5 estrellas y también te regalo un Checklist de todos los elementos que debes de tener para llegar a ello para que así logres entender qué te falta y por dónde empezar.

**¿Lista para conocer el camino?**  
**¡EMPECEMOS!**

# ¿A QUÉ LLAMAMOS JUGADORA?

Una Jugadora es toda profesional que está **activamente jugando en la cancha** para ganar los partidos, es decir, es una profesional que está activamente en su nicho de mercado promocionándose con el fin de lograr **posicionamiento**, está ofreciendo sus servicios, compitiendo con otros colegas para finalmente cerrar la venta y así a medida que logra conquistar mayor mercado por tener un mejor posicionamiento, logra **escalar en facturación** también.

Ahora, la siguiente pregunta es...

## ¿A qué llamamos Jugadora de 5 estrellas?

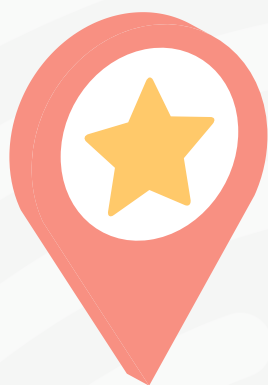
Una jugadora de 5 estrellas es alguien que en definitiva **ya logro calar un posicionamiento** en su nicho de mercado, ya es **reconocida**, tiene **tracción** de clientes y por ende, eso se refleja en su nivel de **facturación**. En mi comunidad de Jugadoras (mis alumnas) decidimos crear categorías para tener una meta super clara cuando se busca escalar. **Estas son las categorías:**

- ★ Factura 1.500usd en promedio mensual.
- ★★ Factura 3.000usd en promedio mensual.
- ★★★ Factura 6.000usd en promedio mensual.
- ★★★★ Factura 8.000usd en promedio mensual.
- ★★★★★ Factura 10.000usd en promedio mensual.

Cuando logras llegar a las 5 estrellas te conviertes en una **Empresaria Estrella**.

Entonces, ahora la pregunta del millón es..

**¿Cómo logras pasar de 1 a 5 estrellas?**



# HOJA DE RUTA

*Una Jugadora de 5 estrellas se construye en 3 fases trabajando 6 elementos en cada fase.*



## FASE #1 - TU CIMIENTO

Para poder posicionarte en el nicho correcto, llegar a más y mejores clientes, y para poder mejorar todo tu modelo de negocios y crear ofertas atractivas, lo primero que debes de trabajar son **tus bases**. Necesitas construir un cimiento super sólido para sostener tu crecimiento y que así tu negocio sea no solo **rentable** sino también sostenible en el tiempo y por sobre todo **alineado** a lo que quieres para tu vida.

Para un profesional de servicios su **Marca Personal** conforma su cimiento, esta será la que marque el camino de cómo posicionarse y con quién, y también para saber qué vender y cómo hacerlo. A raíz de la Marca Personal es que se empieza a pulir todo el negocio para que efectivamente se proyecte el **sello diferencial** y **se distinga** de los demás competidores.

Para ello en la Fase #1 se trabaja la **Marca Personal** con el proceso de **Personal Branding**.

En esta fase, naturalmente al tener tan bien los cimientos ya se empiezan a percibir cambios y ya empiezas a escalar en estrellas.

*IMPORTANTE: Aunque ya seas una jugadora de 4 o 5 estrellas, igual se trabaja esta primera fase porque una marca desordenada sin un norte claro no te dará un crecimiento sostenible.*

Una empresaria estrella es alguien que **sostiene** sus niveles de facturación creando un negocio donde ella pueda llegar a ser **reemplazable** en sus funciones en algún punto.

## FASE #2 - TU POSICIONAMIENTO

Una vez que se tienen las bases sólidas, que se define la Marca Personal y se adapta el negocio a ella para lograr sacar una marca con solidez y fuerza, el siguiente paso es **darle turbo** a esa Marca Personal, es decir darle turbo para que se **de a conocer** la marca. Es aquí donde se empieza a trabajar **el posicionamiento** con estrategias de **marketing** que permitan aumentar la visibilidad de la marca, conectar con el cliente ideal, y con ello **acelerar las ventas** para percibir un incremento en facturación.

En esta fase se trabajan los 6 elementos pero con un enfoque puro de **marketing**. También se trabaja el formar un mejor equipo para que la Jugadora pueda escalar a ser la CEO y enfocarse meramente en las actividades que conforman su **zona de flow**.

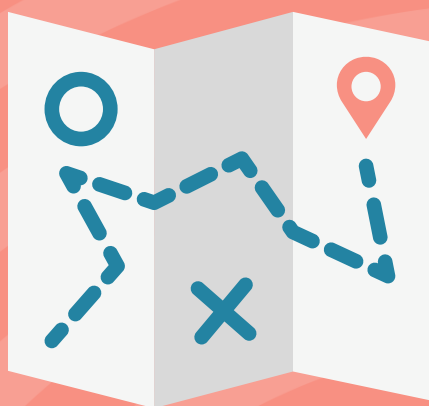
## FASE #3 - TU LIDERAZGO

Para lograr incrementar aún más la facturación, lograr aún más exposición de marca, y para sostener los nuevos niveles que se alcanzan, se necesita empezar a entender **cómo liderar** el emprendimiento que está camino (o ya es) una empresa.

En esta fase **evolucionas como emprendedora** y te conviertes en una **Empresaria**, trabajando los mismos 6 elementos pero con otros matices. Aquí es donde terminas de adquirir un **pensamiento estratégico**, donde obtienes visión de negocio y donde empiezas a ser verdaderamente la **CEO de tu empresa**.

El crecimiento en esta área **nunca se acaba**, siempre seguirás en constante evolución como líder porque tu Marca Personal y tu empresa seguirán evolucionando también.





# Tu siguiente paso...

Para ayudarte a empezar tu transformación y que logres conquistar tu siguiente estrella, te preparé un **Checklist** donde verás los elementos que necesitas trabajar por cada fase. Puedes marcar los que ya tienes, y así sabrás dónde debes de prestar mayor enfoque hoy en día **camino a las 5 estrellas.**

# CHECKLIST

## FASE #1 - TU MARCA PERSONAL

- ¿Sabes cuál es el mayor sueño que te mueve a crecer este negocio?
- ¿Tienes una visión clara de a dónde quieres llegar en 1 año?
- ¿Tienes una visión clara de a dónde quieres llegar en 3-5 años?
- ¿Tu Marca Personal tiene una misión clara? ¿Sabrías describirla en una oración?
- ¿Tienes certeza de qué te diferencia de tus colegas o competencia?
- ¿Sabes exactamente cuál es tu zona de flow?
- ¿Conoces la percepción que tienen las personas de tu Marca Personal?
- ¿Tienes definido cómo monetizarás tu Marca Personal, es decir ya definiste tu modelo de negocios?
- ¿Tienes un segmento de mercado definido?
- ¿Conoces tu modelo de ingresos y costos?
- ¿Tienes paquetes de servicio bien definidos?

**Total de items: \_\_\_\_ de 11**

## FASE #2 - TU POSICIONAMIENTO

- ¿Sabes cómo está posicionada tu Marca Personal hoy en día en redes sociales?
- ¿Conoces las métricas claves a ser medidas para evaluar la repercusión de tu marca?
- ¿Tienes claridad en cuanto a la voz de la Marca?
- ¿Tienes tu elevator pitch definido y te lo sale natural y fluido?
- ¿Desarrollaste tu historia de marca personal?
- ¿Tu bio en las redes denota tu propuesta única de valor?
- ¿Tienes un plan de contenidos que sea atractivo para tu cliente ideal?
- ¿Tienes una estrategia desarrollada de contenido para aumentar ventas?
- ¿Tienes una escalera de valor clara con paquetes de servicios claros en cada nivel?
- ¿Tienes una imagen de marca y paleta de colores que te identifique?
- ¿Tus redes tienen congruencia gráfica?
- ¿Publicas más de 3 veces a la semana en tus redes y eres constante mes a mes con ello?
- ¿Tus propuestas están brandeadas?
- ¿Tienes y utilizas fotografías profesionales de ti?
- ¿Conoces y evalúas constantemente a tus mayores competidores?

Total de items: \_\_\_\_ de 15

## FASE #3- TU LIDERAZGO

- ¿Ya haz empezado a delegar tareas?
- ¿Tienes manuales de procesos por cada proceso importante en tu empresa?
- ¿Conoces los roles claves que necesitarás para operar efectivamente y llegar a tus metas?
- ¿Tienes procesos de onboarding para tus nuevos empleados?
- ¿Utilizas herramientas digitales para manejar tu equipo y mantener la productividad?
- ¿Conoces la rentabilidad de tus servicios y la de tu empresa?
- ¿Sabes leer y sacar conclusiones de los informes financieros?
- ¿Planificas de forma estratégica el crecimiento y las acciones de tu negocio de forma anual, semestral o trimestral?
- ¿Conoces qué tipo de líder eres?
- ¿Construyes activamente tu base de contactos?
- ¿Tienes KPIs establecidos para tu negocio y los controlas a menudo?

Total de items: \_\_\_\_ de 11

Ahora ya tienes una mejor idea de las cosas que debes de ir trabajando en cada fase, lo que tienes, lo que te falta, y con ello crear un **plan de acción enfocado** que te lleve a las 5 estrellas.

No olvides de chequear el **Super Kit de Cliente Ideal** para afinar tu segmento de mercado y que así tu esfuerzo de posicionamiento sea mucho más efectivo.

Ahora...

**¡MANOS A LA OBRA!**

# ¡POR MÁS JUGADORAS 5 ESTRELLAS!



**FABI MERSAN**  
**Mentora de Marca Personales.**  
[www.fabimersan.com](http://www.fabimersan.com)

*"Uniendo quien eres con lo que haces  
para crear un negocio que amas"*